

Hva skal til for at vi lykkes?

Steinar Myhre, Konserndirektør Anlegg i Skanska Norge



Før vi kan si hva som skal til, må vi definere hva som ligger i å «lykkes»
En attraktiv næring og en ledende bidragsyter for nasjonal verdiskapning



Delmålene kan samles under tre perspektiv, som representerer nødvendige forutsetninger for å lykkes

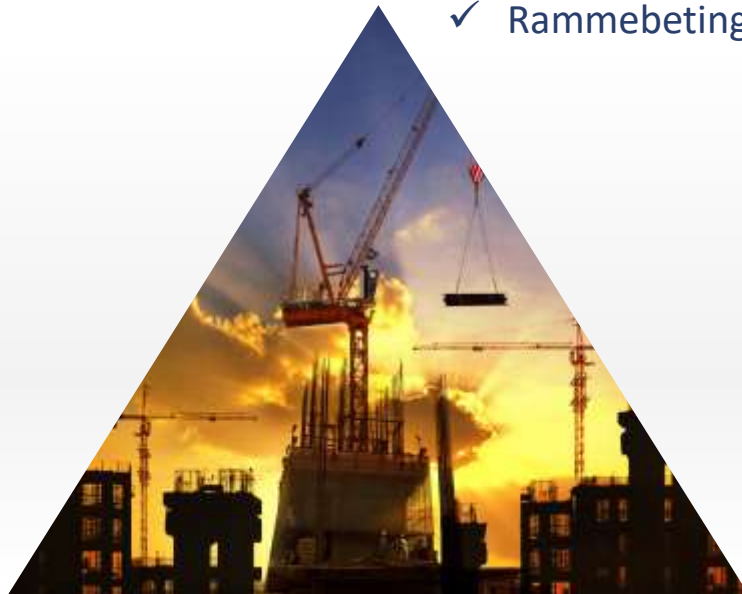


Det må tilrettelegges for en god forståelse av prosjektets kompleksitet, og større vridning i de bærekraftige løsningene i prosjektering, planlegging og gjennomføring og involvering av entreprenør

Skal vi lykkes, er vi avhengig av gjensidig forståelse i tråd med norsk praksis og kutyme

Stat/myndighetene

✓ Rammebetingelser



Kunde/byggherre

✓ Etterspørsel

Entreprenør/leverandør

✓ Seriøse aktører som baserer sin virksomhet på egne ansatte fagarbeidere

Eksempel

**Sikre norsk
fagkompetanse i
hele verdikjeden**

Eksempel fra Helgeland-Sør

Stat/myndighetene



- Bevilget penger i statsbudsjett og NTP til store langvarige prosjekt

Kunde/byggherre

- Kontraktmodell og samhandlingsform
- Krav «myke kriterier»

Entreprenør/leverandør

- Leverandørens kompetanse utnyttes ved risikostyring, optimalisering av løsninger, produksjonsmetoder og fremdrift
- Leverandør kontraheres på bakgrunn av kompetanse, referanser og risikoforståelse



Eksempel fra Helgeland-Sør



Stat/myndighetene

- Mange på krav til grønne løsninger

Kunde/byggherre

- Byggherrens krav fra stat myndighet

Entreprenør/leverandør

- Ønsker 100% full digitalt prosjekt konkurranse



Sterkt redusert konfliktnivå



Rollemodell for seriositet



Spydspiss i teknologisk utvikling



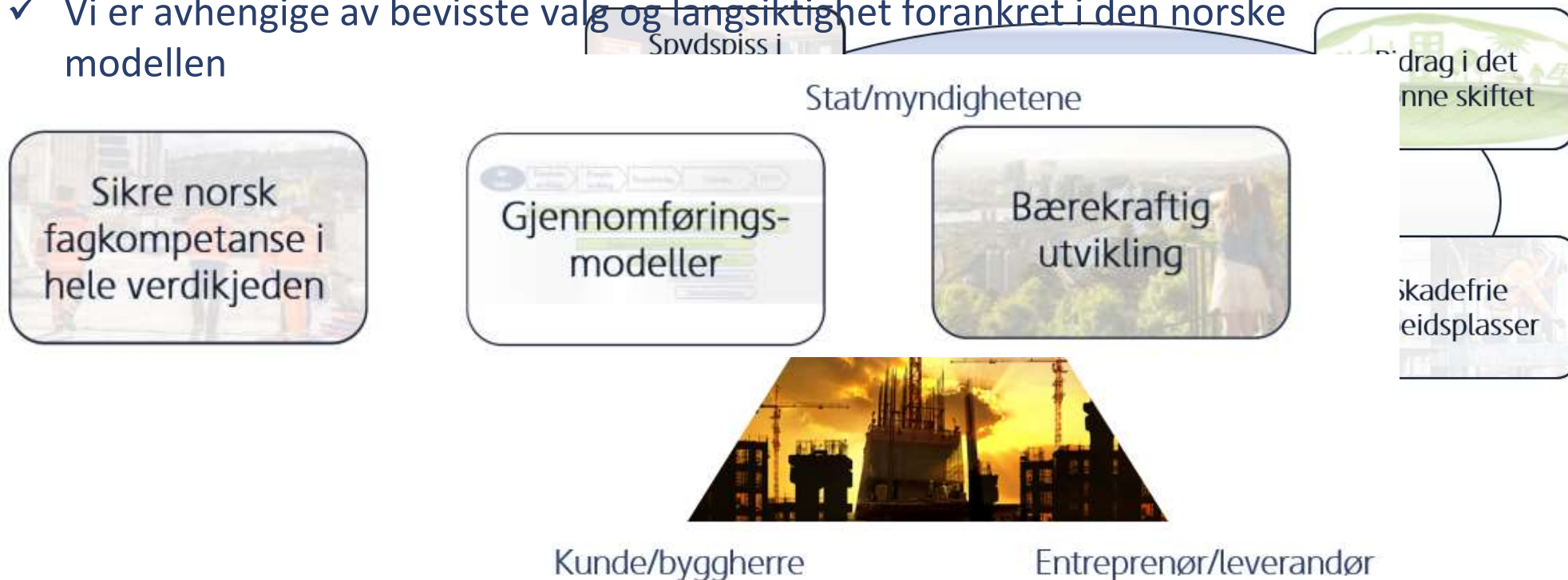
Skadefrie arbeidsplasser



Bidrag i det grønne skiftet

Så hva skal til for å lykkes?

- ✓ Vi må sette de rette målene
- ✓ Vi må ha fokus på de rette forutsetningene
- ✓ Vi er avhengige av bevisste valg og langsiktighet forankret i den norske modellen





Takk